

# contagi

## (Senior) Sales and Account Manager Interim (w/m/d)

Deutschland

- Wir sind eine inhabergeführte **Personal- und Managementberatung** mit Aktivitäten in Deutschland, der Schweiz und China. Unser Head Office befindet sich im **Frankfurter Ostend**
- Wir sind ein junges, aber dennoch erfahrenes **Team**: offen, innovativ und dynamisch. Wir suchen Personen, die zu uns passen und die gemeinsam mit uns wachsen möchten
- Zu unseren **Kunden** zählen traditionsreiche Mittelständler, globale Konzerne, Unternehmensberatungen und weitere spannende Unternehmen. Wir möchten diesen Stamm gerne weiter ausbauen
- In der **contagi INTERIM** besetzen wir Expert\*innen, die bei unseren Kunden befristet klar definierte Rollen wahrnehmen

### Aufgabenbereich

Als **Sales and Account Manager Interim** bist Du von Anfang an fester Bestandteil unseres **Teams** und übernimmst **eigenständig** die Verantwortung für den weiteren Ausbau unseres Kundenportfolios. Dazu gehören vorrangig folgende Aufgaben:

- Identifikation von **Kunden- und Marktpotenzialen**
- **Systematische Bearbeitung** des relevanten Marktumfelds
- Gewinnung von **Neukunden** und die Akquisition **neuer Projekte**
- Strategische Betreuung und Entwicklung von **Bestandskunden**
- Kundenbedarfsanalyse und Entwicklung **kundenspezifischer Lösungen**
- **Projektmanagement** und **Betreuung / Beratung** der Mandanten entlang des gesamten Beratungsprozesses
- Sorgfältige **Datenpflege** und Steuerung der zugehörigen **Prozesse**
- Unterstützung und/oder Steuerung von **Sonderprojekten**

### Qualifikation

- Mehrjährige **Berufs- und Saleserfahrung** im HR-Umfeld - gerne in der Personalberatung und -vermittlung mit Fokus auf der Besetzung hochwertiger, temporärer Positionen
- Ein starkes persönliches und berufliches **Netzwerk**
- **Kommunikationsstärke** und ein sicheres sowie überzeugendes Auftreten
- Hohe **Motivation** und **Leistungsorientierung**
- Fähigkeit sich **selbst zu organisieren**
- Methodische sowie **ergebnisorientierte Vorgehensweise**
- **Gedankliche Flexibilität** sich schnell in Kundenprobleme hineinzudenken, diese zu verstehen und adäquate Lösungen zu entwickeln

### Vorteile

- Flache Hierarchien, partnerschaftliche Zusammenarbeit
- Branchenübergreifender Einsatzbereich
- Leistungsgerechtes Gehaltspaket mit Erfolgsbeteiligung und Dienstwagenoption
- Karriereperspektive bis hin zur Partner-Position
- Zuschüsse, z.B. zur Altersvorsorge oder zur Mitgliedschaft im Fitnessstudio

contagi ist eine dynamisch wachsende Unternehmensgruppe, in der Du als **unternehmerischer Charakter** schnell und zielgerichtet **Verantwortung** übernehmen kannst – und sollst. Durch eine erfolgsorientierte Arbeitsweise **entwickelst Du dich bei contagi zügig weiter**, egal ob als Spezialist oder Generalist in einem unserer Geschäftsbereiche „People“ oder „Advisory“. Wir **unterstützen Dich** auf diesem Weg, sowohl in persönlicher als auch beruflicher Hinsicht.

*Bereit für eine **neue & spannende Herausforderung** ?*

Dann sende uns Deine Bewerbung direkt an:  
**karriere@contagi.ch**