



<https://contagi.ch/job/sales-manager-media-m-w-d/>

## Sales Manager Media (m/w/d)

### Unternehmen

Unser Auftraggeber behandelt Mitarbeiter\*innen, Kandidaten\*innen ebenso wie Bewerber\*innen uneingeschränkt gleichberechtigt – und zwar unabhängig von Geschlecht, von der Religionszugehörigkeit, von der Nationalität oder einer eventuell vorhandenen Behinderung.

Der globale Kundenstamm unseres Mandanten wächst, und wir suchen einen Sales Manager Media (m/w/d), der/die eng mit dem globalen Vertriebsteam, dem Marketing, der Produktherstellung und dem Bereich Delivery zusammenarbeitet.

### Jobchancen

- Sie akquirieren Neugeschäfte und betreuen die Bestandskunden unseres Auftraggebers im Key Account Management für innovative Softwarelösungen im Bereich Media-Asset & Broadcast-Management
- Sie sind in Europa bei führenden Firmen in der Medienindustrie aktiv
- Sie nehmen aktiv am gesamten Verkaufsprozess vom Lead bis zum Abschluss teil
- Sie analysieren Kundenbedürfnisse und ordnen die entsprechenden Portfoliolösungen zu
- Sie arbeiten dabei eng mit der Produktabteilung und dem Bereich Delivery zusammen
- Sie übernehmen Outbound-Aktivitäten (Business Development) und recherchieren über LinkedIn und in ähnlichen Tools
- Sie arbeiten in einem Team von erfahrenen Sales Managern (m/w/d), Presales Consultants (m/w/d) und Solution Architects (m/w/d)

### Anforderungsprofil

- Sie haben eine Leidenschaft für den Vertrieb und den Aufbau von Geschäften und bringen die entsprechende Erfahrung mit
- Sie bringen fachliches Know-how und idealerweise ein Netzwerk im Rahmen von Medien-Workflows, digitale Transformation, Ad-Tech, Programm- und Rechteplanung mit
- Sie fühlen sich im Vertrieb und der Kommunikation zwischen Planung und C-Level beim Kunden und Partnerunternehmen wohl
- Sie interessieren sich für Medientechnologien und möchten Ihr Wissen weiter ausbauen
- Sie beherrschen fließend Englisch und Deutsch in Wort und Schrift
- Sie haben eine hohe Lernbereitschaft und die Fähigkeit, sich in neue Arbeitsgebiete einzuarbeiten
- Sie sind national und international reisebereit

### Perspektive

- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben
- Täglicher Umgang mit High End-Technologien aus dem gesamten Spektrum der Broadcast-, IT- und Medientechnik

### Arbeitgeber

contagi

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

ab sofort

### Dauer der Anstellung

unbefristet

### Arbeitsort

Köln

Remote work from: Deutschland

### Veröffentlichungsdatum

20. Januar 2025

- Sicherer und attraktiver Arbeitsplatz in einem international erfolgreichen und dynamisch wachsenden Unternehmen
- Arbeit im Team auf Augenhöhe mit dem stetigen Ziel der gemeinsamen Weiterentwicklung
- Kontinuierliche Zeit für Weiterbildung, Zertifizierungen und Raum zum Austesten neuer Features
- Wettbewerbsfähige Vergütung
- 30 Tage Urlaub
- Mobile Working, flexible Arbeitszeitmodelle und Vertrauensarbeitszeit
- Gewinnbeteiligung, betriebliche Altersvorsorge sowie vermögenswirksame Leistungen
- Kostenfreie Sportprogramme, Rabatte auf Technik, Mode und Reisen
- **Relevante Standorte: Köln, Hamburg, München, Berlin, Gütersloh oder Remote**
- Unbefristete Position in Vollzeit

## Kontaktdaten

### **contagi PERSONAL GmbH**

Hanauer Landstraße 126-128  
D-60314 Frankfurt a.M.  
T +49.69.29915100

### **contagi PERSONAL GmbH**

Goltsteinstraße 30-31  
40211 Düsseldorf

### **Martin Thomsen**, Project Manager

Tel. +49.176.44485281  
E-Mail: martin.thomsen@contagi.ch

### **Ulf Genzel**, Senior Partner

Tel. +49.69.173269310  
E-Mail: ulf.genzel@contagi.ch